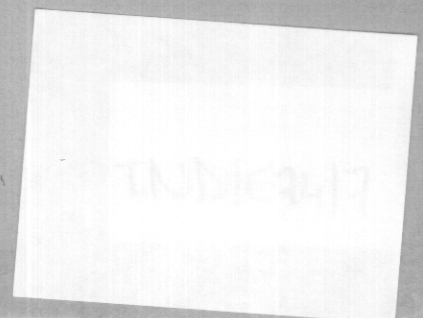


٥٥٢٩٦
المصرف الوطني للإيماء والصناعات والسياسي
شركة مغفلة لبنانية منشأة بموجب قانون خاص
رأيت المال ٦٠,٠٠٠,٠٠٠ ل.ل. محترقة نصفها
س.ت.ب: ٢٩١٤٣ - لائحة المصارف رقم ١٨
بيروت

الجمهورية اللبنانية
مكتب وزير الدولة لشؤون التنمية الإدارية
مركز مشاريع ودراسات القطاع العام

صناعة الأحياء

ملف



الجمهورية اللبنانية
مكتب وزير الدولة لشؤون التنمية الإدارية
مركز مشاريع ودراسات القطاع العام

تخطيط الصادرات اللبنانية

صناعة الحديد في لبنان

كانون الاول ١٩٧٤

صناعة الاحذية في لبنان

فهرس

صفحة

١	١ - معلومات فنية و تقنية
٢	٢ - معلومات عامة عن صناعة الاحذية في لبنان
٢	أ - لمحة عن تطور الصناعة
٣	ب - درجة التصنيع
٣	ج - هيكل الصناعة
٧	٣ - التصدير : اتجاهاته ، مقوماته ، ومشاكله
٧	أ - اسواق التصدير الرئيسية
٢٣	ب - مقومات النجاح
٢٥	ج - الصعوبات التي تواجه التصدير

الجدول :

٣١ — ٣٠	— جدول رقم ١ قيمة الصادرات وتوزعها على بلاد المقصد
٣٣ — ٣٢	— جدول رقم ٢ كمية الصادرات وتوزعها على بلاد المقصد
٣٤	— جدول رقم ٣ توزع قيمة الصادرات حسب بلاد المقصد
٣٥	— جدول رقم ٤ توزع كمية الصادرات حسب بلاد المقصد

صناعة الاحذية في لبنان

١ - معلومات فنية و تقنية

- نشأت صناعة الاحذية كفرع من الصناعات الجلدية لكون المواد الاولية الاساسية المستعملة في الانتاج من الجلود الطبيعية بمختلف انواعها كجلد البقر و الماعز و الخراف و غيره .
- ثم دخلت الجلود الاصطناعية صناعة الاحذية لانتاج الاصناف ذات النوعية المتوسطة يضاف الى هذا ان التطور الذي حصل في صناعة البلاستيك جعل من الممكن استعمال هذه المادة في صناعة الاحذية لانتاج الاصناف ذات الاستعمال الشعبي بشكل خاص نظرا الى ندني اسعارها بالمقارنة مع اسعار الاحذية الجلدية .

تتميز صناعة الاحذية الجلدية الطبيعية و الاصطناعية منها بامكانية التصنيع بطريقة آلية كلية ، او اعتمادا على اليد العاملة بشكل اساسي ، او بدمج الطريقتين معا . اما الاحذية البلاستيكية فيتم صنعها بطريقة آلية اعتمادا على طريقة ضغط البلاستيك المذوب ضمن القوالب المعتمدة .

يمكننا تصنيف انتاج صناعة الاحذية من حيث الاستعمال حسب الخطوط الرئيسية

التالية :

- احذية للرجال
- احذية للنساء
- احذية للاطفال
- احذية طبية للفتات الثلاثة المذكورة اعلاه .

اما من حيث طريقة الصنع ، فباستطاعتنا التمييز بين المراحل الاساسية التالية :

- تصميم الموديل
- التفصيل حسب التصميم و ذرز القطع المئصلة
- التركيب على القالب مع لصق الضبان و النعل و التجفيف في فرن كهربائي *
- تثبيت القطع المركبة بواسطة اللصق و الضغط *
- تشذيب الزوائد و الرتوش النهائي *
- التغليف حسب الزى و القياس *

و خلال المراحل الصناعية اعلاه تستعمل المواد الاولى التالية : الجلود الطبيعية و الاصطناعية ، الخيطان ، الضبان ، المطاط ، و النعل الاصطناعي من جلد البقرا و البلاستيك ، بكل الحديد ، المسامير ، المواد اللاصقة ، طب الكرتون و ورق التغليف *

٢ — معلومات عامة عن صناعة الاحذية في لبنان

أ — لمحة عن تطور الصناعة

تميزت صناعة الاحذية الجلدية في لبنان منذ مطلع الخمسينات بتعايش مشترك بين الحرف و وحدات الانتاج الصغيرة الحجم من جهة ، و بين المصانع المتطورة من حيث حجم الاستخدام و الانتاج من جهة اخرى * و لا يزال هذا الوضع مستمرا حتى الان ، الامر الذى يسبغ على هذا القطاع بعض المميزات التي بقدر ما تخلف فيه من ضعف و التواء في الهيكل المؤسسي و عدم القدرة على تحمل تقلبات السوق و المنافسة في الاسعار ، بقدر ما تعطيه ليونة و سرعة في الانتاج و التكيف الفوري مع تطور الازياء مما يساعده على البقاء في الاسواق المحلية و الخارجية على السواء *

و مع تطور صناعة البلاستيك في لبنان نشأت صناعة الاحذية البلاستيكية لا مداد السوق المحلي و الاسواق الخارجية بالاحذية ذات الاستهلاك الشعبي بالدرجة الاولى *

و قد ساعد تطور الاستهلاك في الاسواق المحلية و الخارجية و بشكل خاص شبه الجزيرة العربية و افريقيا على نمو صناعة الاحذية في لبنان *

ب — درجة التصنيع

تعتمد صناعة الاحذية من الجلد الطبيعي في موادها الأولية على الجلود المدبوجة محليا بالدرجة الاولى * وقد صرحت مؤسسة واحدة شملتها الدراسة عن استيرادها للجلد الطبيعي المدبوغ من الخارج بنوعيات لا تنتج محليا وذلك لتصنيع بعض اصناف الاحذية ذات النوعية الممتازة من جلد الشاموا مثلا ° وتعتمد صناعة احذية الجلد الاصطناعي على استيراد الجلود من الخارج بشكل اساسي ° اما صناعة الاحذية البلاستيكية فتعتمد في موادها الأولية على حبيبات البلاستيك المصنعة في لبنان او المستوردة من الخارج بالإضافة الى الاحذية البلاستيكية القديمة التي يعاد تدويرها وصبها في قوالب الاحذية من جديد °

اما المواد المكملة لانتاج الاحذية الجلدية* بنوعيتها الطبيعي والاصطناعي كالخيطان وبكل الحديد وغيرها فتصنع محليا في لبنان بالإضافة الى مواد التغليف °

تتبع صناعة الاحذية الجلدية في التصنيع طريقة المزج بين الالات واليد العاملة الامر الذي يزيد من اعتمادها على العنصر البشري °

بلغت نسبة القيمة المضافة الاجمالية للانتاج باسعار السوق** للمؤسسات التي شملتها الدراسة في صناعة الاحذية الجلدية ٢٣ % لعام ١٩٧٣ ، بينما تراوحت النسب الافراضية بين ١٥ % و ٢٥ % للعام ذاته ° وقد صرحت احدى المؤسسات التي شملتها الدراسة ان القيمة المضافة تصل الى حوالي ٣٥ % من قيمة الانتاج ثم تعود و تتراجع الى حوالي ٢٠ % بعد حسابات المستوكات والبضائع التي لا تباع في نهاية الموسم ° وينطبق هذا القول على المؤسسات التي تملك اقلية للتصريف خاصة بها او تسوق انتاجها عن طريق الامانة °

ج — هيكل الصناعة

(١) عدد المؤسسات وحجمها

تتميز صناعة الاحذية في لبنان بصغر وحدات الانتاج وكثرتها ، مما يجعل تقدير عدد المؤسسات العاملة في هذا النشاط وحجمها من الامور الصعبة ، هذا بالإضافة

* تعني "صناعة الاحذية الجلدية" الجلود بنوعيتها الطبيعي والاصطناعي المباشر الى غير ذلك °
** القيمة المضافة الاجمالية : القيمة المضافة الصافية + الاهتلاك °

الى بقاء الطابع الحرفي في هذه الصناعة ممثلاً بمؤسسات فردية او ثنائية منتشرة في مختلف التجمعات السكنية و البشرية في لبنان لتلبية الحاجات المحلية من انتاج و صيانة للاحذية* و سوف نستثني هذه المؤسسات الحرفية الصغيرة من تقديرنا لعدد المؤسسات العاملة في صناعة الاحذية وذلك لحصر العدد بتلك التي تعتمد على ٥ عمال انتاج او اكثر و التي تسوق انتاجها من خلال اقلية التوزيع المعروفة كالمحلات التجارية في الاسواق المحلية او التصدير الى الخارج •

يقدر عدد المؤسسات العاملة في صناعة الاحذية بحوالي ٥٠٠ مؤسسة* متمركزة بشكل اساسي في منطقتي برج حمود و النهر • و يتكون معظمها (حوالي ٩٠ ٪ من المجموع) من وحدات انتاج توظف بين ٥ و ١٠ عمال انتاج • اما المؤسسات التي توظف اكثر من ١٠ عمال فقدر عددها بحوالي ٥٠ مؤسسة •

اما المؤسسات التي شملتها الدراسة فقد بلغ عددها خمس مؤسسات كان الهدف من ادخالها في الدراسة التعرف الى اوضاع الصناعة و مقوماتها بالاضافة الى مشاكل التصدير و الانتاج •

٢) الاستخدام

في غياب المصادر الرسمية حول حجم الاستخدام في صناعة الاحذية في لبنان، سوف نعتمد في تقديرنا له على الارقام التي نشرتها نقابة منتجي الاحذية في لبنان** في لبنان، سوف نعتمد في تقديرنا له على الارقام التي نشرتها نقابة منتجي الاحذية في لبنان** قدرت نقابة منتجي الاحذية في لبنان حجم الاستخدام في هذه الصناعة بحوالي ١٢ الف عامل ، ثمانية آلاف منهم يعملون بصفة دائمة و اربعة آلاف بصفة مؤقتة او موسمية مع فترة تعطيل تبلغ حوالي اربعة اشهر في السنة •

توظف حوالي ٤٥٠ مؤسسة على اساس افرادى ما يتراوح بين ٥ و ١٠ عمال انتاج بينما يصل حجم الاستخدام بالنسبة الى بعض المؤسسات المتقدمة في صناعة الاحذية الجلدية الى حوالي ٣٥٠ عاملاً • الا انه اذا افترضنا ان معدل حجم الاستخدام الوسطي الافرادى

* اعتمدنا في تقديرنا لهذا الرقم على المقابلات التي اجريت مع الصناعيين في غياب المصادر الرسمية
** عدد النهار الانمائي الصادر بتاريخ ١٩٧٤/٢/٢٧

لـ ٤٥٠ مؤسسة هو ٧ عمال و للمؤسسات الخمسين المتبقية حوالي ٥٠٠ عاملاً للمؤسسات ،
فبالغ حجم الاستخدام للصناعة حينئذ حوالي ٥٦٥٠ عاملاً .

صرحت اربع مؤسسات من التي شملتها الدراسة عن استعدادها بـ
عاملة مؤقتة حين التزامها بموعد تسليم قريب الاجل و نسبة الى طابع الموسمي الذي تسبب به
صناعة الاحذية نتيجة تطور الازياء و اختلاف نوعية الاساج مع كل فصل من فصل السنة * ولا تلجأ
هذه المؤسسات الى تشغيل عمالها نوبات اضافية من العمل الا في الحالات الاضطرارية
و بشكل لا يزيد عن نصف نوبة عمل في اليوم في مطلق الاحوال * أما المؤسسة الخامسة
فهي لا تستعين بـ عاملة اضافية على الاطلاق و ذلك لحرصها على بقاء اساقها و وحدة
مقاييسه خاصة و اثها تدرب عمالها داخل مصنعها و لا يوظف عمالاً لهم خبرة سابقة من عملهم
في مؤسسات مماثلة *

يتبين من الدراسة ان مستوى الاجر الشهري للعامل الاساج العادي
يتراوح بين الحد الادنى للاجور و ٢٥٠ ل.ل * اما الحد الاعلى في العامل الديرز فعالياً ما يدفع
اجوره على اساس القطعة و بحيث يتراوح مساوهاً ما بين ١٠٠ ل.ل و ٧٠٠ ل.ل * في الشهر *
وقد صرحت مؤسستان عن وجود نقص في اليد العاملة المحصلة للديرز ، أما اليد العاملة
العادية فهي متوفرة بشكل واف *

لم تبادى من المؤسسات التي شملتها الدراسة عن عزمها على توظيف
مزيد من اليد العاملة على مختلف مستوياتها * و يعود هذا الى انخفاض اصحاب المصانع الاحذية
من النتائج السلبية التي قد تترتب على الغاء نظام الكوتا على استيراد الاحذية الى لبنان *
وقد صرحت نقابتا منتجي الاحذية و عمال صناعة الاحذية عن انهما من ان يوادى الغاء
نظام الكوتا هذا الى تسريحات جماعية في اليد العاملة في صناعة الاحذية نتيجة تدفق احذية
الجلد الاصطناعي و البلاستيك المصنوعة في الخارج ، و الشرق الاقصى منه بشكل خاص ، هذا
مع العلم ان رسوم الجمارك التي تفرض على استيراد الاحذية الى لبنان ليست القيمة كاساس
لاحتساب الرسم و هي بنظر نقابة منتجي الاحذية غير كافية و يجب ان يراعى الرسم على القطعة *

٣) رأس المال الثابت*

بلغت قيمة رأس المال الثابت لثلاث مؤسسات شملتها الدراسة ٦١٠٠ ألف ل.ل. أما المؤسسة الرابعة التي شملتها الدراسة فهي تعمل على عقار مستأجر. و امتنعت المؤسسة الخامسة عن التصريح بقيمة الاصول الثابتة لديها. وقد بلغ متوسط قيمة رأس المال الثابت لعامل الانتاج ١٥ ألف ل.ل. وللمستخدم ١٤ ألف ل.ل.

٤) الانتاج و نسبة الانتفاع من الطاقة المتاحة

بلغت قيمة الانتاج لعام ١٩٧٣ للمؤسسات التي شملتها الدراسة في صناعة الاحذية الجلدية ١٢٦٣٠ ألف ل.ل.، او ما يعادل بالكمية ٥٢٢ الف زوج، و تقدر كمية انتاج صناعة الاحذية الجلدية لعام ١٩٧٣ بحوالي ٥٨٧٦ الف زوج من الاحذية أو ما يعادل بالقيمة حوالي ١١٠٠٠٠ ألف ل.ل.***

صرحت المؤسسات الخمس التي شملتها الدراسة انها صدرت عام ١٩٧٣ ما قيمته ٢٣٨٠ الف ل.ل. أي ١٩ ٪ تقريبا من مجموع قيمة انتاجها.

تراوحت نسبة الانتفاع من الطاقة المتاحة للمؤسسات التي استجابت للاستشارة بين ١٢ ٪ و ٣٣ ٪، و بلغ المعدل الوسطي لنسبة الانتفاع من الطاقة المتاحة حوالي ٢٢ ٪. **وهللت جميع المؤسسات** التي شملتها الدراسة عام ١٩٧٣ بمعدل نوبة عمل واحدة في اليوم. الا ان هذا لم يمنع لجوء اربع مؤسسات الى الاستعانة ببعض اليد العاملة الاضافية المؤقتة او تشغيل عمالها ساعات اضافية في الليل و ذلك في الحالات التي تكون فيها المؤسسة قد ارتبطت بموعد تسليم محدد او في مرحلة التحضير لموسم جديد.

• / •

* القيمة قبل الاهتلاك

** ٥٦٥٠ عامل × ٤ أزواج معدل انتاجية العامل في اليوم × ٦٠ يوم عمل فعلي = ٥٨٧٦ الف زوج / سنة.

*** ٢٨٧٦ الف زوج للاطفال والفتيات × ١٢ ل.ل. = ثمن الزوج الواحد = ٣٤٥١٢ الف ل.ل.

٣٠٠٠ الف زوج للرجال والسيدات × ٢٥ ل.ل. = معدل ثمن الزوج الواحد = ٧٥٠٠٠ الف ل.ل.

المجموع = ١٠٩٥١٠ الف ل.ل.

**** الطاقة المتاحة على اساس ٣٠٠ يوم عمل و ٢ ٪ نوبة عمل في اليوم.

٥) الاستهلاك الظاهري*

بلغ استيراد لبنان من الاحذية لعام ١٩٧٣ من حيث الكمية ٣٥٥ الف زوج ، كما بلغ تصديره من هذه السلعة ١٧٧٨ الف زوج للعام ذاته حسب احصاءات التجارة الخارجية و اذا اعتبرنا ان انتاج لبنان من الاحذية الجلدية بمختلف قياساتها و استعمالاتها بلغ حوالي ٥٨٧٦ الف زوج عام ١٩٧٣ ، فان الاستهلاك الظاهري للاحذية الجلدية يبلغ عام ١٩٧٣ حوالي ٤٤٥٣ الف زوج .

٦) هيكلية الاكلاف الصناعية

تشكل المواد الاولية المباشرة الجزء الا هم من التكاليف الصناعية بحيث تراوحت نسبها الى مجموع الاكلاف بالنسبة الى المؤسسات التي استجابت للاستمارة بين ٥٠ % و ٦٢ % كما بلغت اجور اليد العاملة بالنسبة الى ثلاث مؤسسات شملتها الدراسة حوالي ٢٥ % من مجموع الاكلاف . و تشمل النسب المتبقية الاكلاف الصناعية كالطاقة و اللوازم و الاهتلاك و غيره .

٣ — التصدير : اتجاهاته ، مقوماته ، و مشاكله

أ — اسواق التصدير الرئيسية

١) قيمة و كمية الصادرات

يشمل هذا الجزء من الدراسة صادرات لبنان من الاحذية المشمولة في البندين الجمركيين ١ / ٦٤ (احذية بنعال خارجية من المطاط او من لدائن اصطناعية) و ٢ / ٦٤ (احذية بنعال خارجية من جلد طبيعي او اصطناعي او مجدد ، احذية (غير ما هو وارد في البند ١ / ٦٤) بنعال خارجية من مطاط او من لدائن اصطناعية) . و لا تميز احصاءات التجارة الخارجية في جداولها بين الاحذية ذات الوجوه من جلد طبيعي او اصطناعي او بين الاحذية ذات النعال الخارجية من المطاط او من لدائن اصطناعية أى بلاستيكية .

• / •

* الاستهلاك الظاهري = الانتاج المحلي + الاستيراد — التصدير
** البند الجمركي ٢ / ٦٤

أ) الاحذية الجلدية*

حقق تصدير لبنان من الاحذية الجلدية ارتفاعاً مستمراً للفترة ١٩٦٣ — ١٩٧٣ من ٤٨٤ الف ل.ل. عام ١٩٦٣ الى ١٢٣٢٢ الف ل.ل. عام ١٩٧٣ بمعدل نمو سنوي بلغ ٣٩ % . وقد حقق التصدير قفزات في القيمة بلغت اقصاها بين عامي ١٩٧١ — ١٩٧٢ بزيادة قدرها ٣٢٦ الف ل.ل. أي حوالي ٤٦ % (الجدول رقم ١)

تميز تصدير الاحذية من لبنان الى بلدان السوق العربية المشتركة بتقلبات مستمرة بين عام وآخر . وقد حقق اقصى حد له عام ١٩٧٠ بقيمة ٩١ الف ل.ل. (٢١ % من مجموع قيمة الصادرات) . وبينما بلغ معدل النمو السنوي للفترة ١٩٦٣ — ١٩٧٣ لصادرات لبنان من الاحذية الى دول السوق العربية المشتركة اقل من ١ % ، كان معدل النمو لفترة ١٩٦٣ — ١٩٦٧ اعلى منه للفترة ١٩٦٨ — ١٩٧٣ .

اما التصدير الى البلاد العربية غير المنضمة الى السوق العربية المشتركة ، فقد ارتفع من ٢٧٦ الف ل.ل. عام ١٩٦٣ (٥٧ % من مجموع قيمة التصدير) الى ٩٣٠٣ الف ل.ل. عام ١٩٧٣ (٧٥٥ % من مجموع قيمة التصدير) ، وبمعدل نمو سنوي بلغ حوالي ٤٦ % . وقد حققت قيمة تصدير الاحذية الى هذه البلاد معدل نمو (٥٩ %) للفترة ١٩٦٣ — ١٩٦٧ اعلى منه (٤٥ %) للفترة ١٩٦٨ — ١٩٧٣ .

ارتفع التصدير الى مجموع البلاد العربية من ٢٩٥ الف ل.ل. (٦٠ % من مجموع التصدير) عام ١٩٦٣ الى ٩٣٤٩ الف ل.ل. (٧٥ % من مجموع التصدير) عام ١٩٧٣ بمعدل نمو سنوي بلغ ٤٢ % .

شكلت الكويت اهم سوق لصادرات لبنان من الاحذية للفترة ١٩٦٣ — ١٩٧٢ وحلت مكانها السوق السعودية عام ١٩٧٣ . وقد ارتفعت قيمة التصدير الى الكويت من ١٦٨ الف ل.ل. عام ١٩٦٣ (٣٤٧ % من مجموع قيمة التصدير) الى ٣٢٧٣ الف ل.ل. عام ١٩٧٢ (٣١٥ % من مجموع التصدير) ثم انخفضت الى ٢٩٧٣ الف ل.ل. عام ١٩٧٣ (٢٤١ % من مجموع التصدير) .

* البند الجمركي ٢/٦٤

وتأتي السعودية كثاني اهم اسواق التصدير اللبناني من الاحذية الجلدية باستثناء عام ١٩٧٣ حيث احتلت المرتبة الاولى . وقد تطور التصدير الى هذه السوق من ٦٠ الف ل . عام ١٩٦٣ (١٢٤ ٪ من مجموع التصدير) الى ١٩٣٦ الف ل . عام ١٩٧٢ (١٨٦ ٪ من مجموع التصدير) وقد حقق التصدير الى السعودية قفزة كبيرة من ١٩٣٦ الف ل . عام ١٩٧٢ الى ٤٠٥٧ الف ل . عام ١٩٧٣ (٣٢٩ ٪ من مجموع التصدير) اذ بلغت نسبة الزيادة حوالي ١١٠ ٪ .

اما تصدير الاحذية الى ليبيا ، ورغم تأرجحه خلال الفترة ١٩٦٣ — ١٩٦٩ ، فقد أخذ بالارتفاع منذ عام ١٩٦٩ بما قيمته ٥٥ الف ل . او ١٧ ٪ من مجمل قيمة التصدير ، وحتى عام ١٩٧٢ بما قيمته ١٠٠٨ الف ل . او ٩٧ ٪ من مجمل قيمة التصدير ليعود الى الانخفاض عام ١٩٧٣ الى ٩٥٧ الف ل . او ٧٨ ٪ من مجموع التصدير وبنسبة انخفاض بلغت حوالي ٥ ٪ بين عامي ١٩٧٢ و ١٩٧٣ .

تطور التصدير الى البلاد العربية الاخرى و يتركز بمعظمه في دولة الامارات العربية المتحدة و اليمن من ٣٧ الف ل . عام ١٩٦٣ (٧٦ ٪ من مجموع التصدير) الى ٩٩٣ الف ل . عام ١٩٧٣ (٨١ ٪ من مجموع التصدير) .

حقق تصدير الاحذية الجلدية الى اوربا الغربية ارتفاعا من ٣٦ الف ل . عام ١٩٦٣ (٧٥ ٪ من المجموع) الى ٣١٢ الف ل . عام ١٩٧٣ (٢٥ ٪ من المجموع) . وبمعدل نمو سنوي بلغ حوالي ٢٦ ٪ . وقد تميز التصدير الى اوربا الغربية بنوع من الدورة التي بدأت عام ١٩٦٣ بقيمة ٣٦ الف ل . لتصل الى ذروتها عام ١٩٦٧ بقيمة بلغت ١٨٦ الف ل . (١٠٣ ٪ من مجموع التصدير) و تعود و تهبط عام ١٩٦٨ الى ٦٩ الف ل . لتصل الى ادنى حد لها عام ١٩٧٠ بقيمة ٤٢ الف ل . و من ثم ترتفع لتصل الى ٣١٢ الف ل . عام ١٩٧٣ . و يعود هذا الامر الى تغيير نمط التجارة الخارجية بين البلاد العربية عامة و اوربا بعد حرب حزيران ١٩٦٧ .

تعتبر المانيا الغربية السوق الاوروبية الوحيدة التي شهدت استمرارا في التصدير رغم ضآلة القيمة ، الى ١٦٣ الف ل . عام ١٩٧٢ و ٣١ الف ل . عام ١٩٧٣

(٦ ر ١ و ٣٠ % من المجموع) • اما تصدير الاحذية الجلدية الى بريطانيا فقد بدأ عام ١٩٦٦ بقيمة متواضعة بلغت ٢ ألف ل • ليصل الى الحد الاقصى له عام ١٩٧٢ بقيمة ٢٧ الف ل • (٣٠ % من المجموع) • وبلغت قيمة التصدير الى الدانمارك ٥٦ الف ل • عام ١٩٧٣ والى هولندا ١٤٤ الف ل • للعام ذاته •

تطور تصدير الاحذية الجلدية الى البلاد الاشتراكية من ١٩ الف ل • عام ١٩٦٣ (٣٩ % من المجموع) الى ٤٧١ الف ل • عام ١٩٦٨ (١٨٤ % من المجموع) وهو اقصى حد وصله ، لينخفض بعدها الى ٥٦ الف ل • عام ١٩٧٣ (٥٠ % من المجموع) • وبلغ معدل نمو الصادرات الى البلاد الاشتراكية خلال الفترة ٣٢ % سنويا • وشكلت ألمانيا الشرقية السوق الرئيسية ضمن الكتلة الاوروبية للاشتراكية من عام ١٩٦٣ بقيمة بلغت ١٩ الف ل • (٣٩ % من المجموع) وحتى عام ١٩٧٠ بقيمة بلغت ٢٥٤ الف ل • (٥٨ % من المجموع) • وانعدم التصدير اليها كليا عام ١٩٧٣ •

تشكل افغانستان السوق الاسيوية الرئيسية بالنسبة الى تصدير الاحذية الجلدية من لبنان • وقد انخفضت قيمة التصدير اليها من ٤٠ آلاف ل • عام ١٩٦٣ (٢١ % من المجموع) الى ٣ آلاف ل • عام ١٩٦٨ (١٠ % من المجموع) لتعود الى الارتفاع التدريجي حتى ١٢٢ الف ل • عام ١٩٧٣ (١٠ % من المجموع) •

تطور التصدير الى الاسواق الافريقية من ٢٨ الف ل • عام ١٩٦٣ (٥٨ % من المجموع) الى ٢٣٧٥ الف ل • عام ١٩٧٣ (١٩٢ % من المجموع) بمعدل نمو سنوي بلغ ٥٨ % • وبينما بلغ معدل النمو للفترة ١٩٦٣ — ١٩٦٧ حوالي ٤٠ % ارتفع المعدل للفترة ١٩٦٨ — ١٩٧٣ الى ٦٤ % سنويا • وقد ارتفع تصدير الاحذية الى مستويات جديدة حين قفزت قيمته من ٩٢٠ الف ل • عام ١٩٧٠ (٤٠ ر ٢١ % من المجموع) الى ٢٢٤١ الف ل • عام ١٩٧١ (٣١ % من المجموع) •

رغم انقطاع التصدير الى نيجيريا في بعض السنوات للفترة الممتدة من ١٩٦٣ الى ١٩٧٠ ، بدأت تكتسب اهمية متزايدة من حيث التصدير ابتداءً من عام ١٩٧١ بقيمة ٢٤٠ الف ل • (٣٤ % من المجموع) لتصبح اهم الاسواق الافريقية عام ١٩٧٣ بقيمة تصديرية بلغت ٧٦٥ الف ل • (٦٢ % من المجموع) •

حلت ليبيا في المرتبة الثانية بين الاسواق الافريقية ، حيث
تطور التصدير اليها من ١٧ الف ل ل عام ١٩٦٣ (٣٤٥٪ من المجموع) الى ٥٦٣ الف ل ل عام ١٩٧٣
(٤٦ ٪ من المجموع) *

اما من حيث الكمية فقد تطور مجموع التصدير من ٢٥٥ الف زوج
عام ١٩٦٧ الى ١٧٨٠ الف زوج عام ١٩٧٣ (الجدول رقم ٢) وقد نالت الكويت الحصة
الرئيسية في التصدير اذ بلغت ٢٢٨ الف زوج عام ١٩٦٨ (٤٧ ٪ من المجموع) و ٦٠٦ الاف
زوج عام ١٩٧٢ (٣٨ ٪ من المجموع) * و ٤٨٣ الف زوج عام ١٩٧٣ (٢٧ ٪ من المجموع) *
و تأتي السعودية بعد الكويت من حيث الاهمية حيث تطور التصدير اليها من ١١٣ الف زوج
عام ١٩٦٧ (٤٤,٣ ٪ من المجموع) الى ٣٨٢ الف زوج عام ١٩٧٣ (٢١,٥ ٪ من المجموع) *

وقد تطور التصدير الى مجموع البلاد العربية من ١٧٣ الف
زوج عام ١٩٦٧ (٨٠,٦ ٪ من المجموع) الى ١٤٥٦ الف زوج عام ١٩٧٣ (٨١,٨ ٪ من المجموع) *
كما تطور بالنسبة الى اوربا الغربية من ٢٤ الف زوج عام ١٩٦٧ (٩,٤ ٪ من المجموع) الى
٦٩ الف زوج عام ١٩٧٣ (٣٩,٣ ٪ من المجموع) * و نما التصدير الى الاسواق الافريقية من
٣١ الف زوج عام ١٩٦٧ (١٢,٢ ٪ من المجموع) الى ٢٣٣ الف زوج عام ١٩٧٣ (١٣,٣ ٪
من المجموع) *

يتبين من احصاءات التجارة الخارجية اللبنانية ان البلاد العربية
وبشكل خاص السعودية و الكويت و ليبيا تشكل اهم الاسواق لتصدير لبنان من الاحذية الجلدية،
و تحل الاسواق الافريقية في المرتبة الثانية * و تشير اتجاهات التصدير الى مزيد من الاعتماد
على البلاد العربية لتسويق انتاج الاحذية ابتداء من عام ١٩٧٠ *

(ب) احذية البلاستيك و المطاط *

كون احصاءات التجارة الخارجية اللبنانية لا تميز في ارقامها
بين الاحذية البلاستيكية و الاحذية المطاطية فسوف نبحث في تصدير الاحذية هذه مجتمعة *
(الجدول رقم ٣) *

لم يشكل تصدير احذية المطاط و البلاستيك اكثر من ١٠ % من مجموع قيمة تصدير لبنان من الاحذية* خلال فترة ١٩٦٣ — ١٩٧٢ . و نتيجة الارتفاع الكبير الذى حققه تصدير احذية البلاستيك و المطاط عام ١٩٧٣ فقد شكل نسبة ١٤ % تقريبا من مجموع تصدير الاحذية من حيث القيمة ، اما من حيث الكمية فقد انعكست الصورة حيث شكل تصدير احذية المطاط و البلاستيك من مجموع كمية الاحذية المصدرة ٢٩ % عام ١٩٧٢ و ٥٩ % عام ١٩٧٣ .

تطور تصدير الاحذية المشمولة تحت البند الجمركي ١ / ٦٤ من ٤٨ الف ل.ل . عام ١٩٦٣ الى ٥٨٠ الف ل.ل . عام ١٩٧٢ ليحقق قفزة كبيرة عام ١٩٧٣ الى ٢٠٧١ الف ل.ل . و ذلك لارتفاع التصدير الى ليبيا من ٣٩٧ الف ل.ل . عام ١٩٧٢ الى ١٣٣٦ الف ل.ل . عام ١٩٧٣ ، و الى البلاد العربية الاخرى من ٧ آلاف ل.ل . الى ٢٣٥ الف ل.ل . و الى اوربوا الغربية من ١١ الف ل.ل . الى ٢٣٢ الف ل.ل . للفترة ذاتها . و قد بلغ معدل النمو للفترة ١٩٦٣ — ١٩٧٢ حوالي ٢٤ % سنويا ، و للفترة ١٩٦٣ — ١٩٧٣ حوالي ٣٣ % سنويا .

تميز تصدير احذية البلاستيك و المطاط بنوع من عدم الاستقرار في اتجاهاته رغم عدم ضخامة القيمة المصدرة للاعوام ١٩٦٣ — ١٩٧٢ . فبينما كان التصدير مستقرا للسنوات ١٩٦٣ — ١٩٦٦ بقيم راوحت بين ٤٨ الف ل.ل . كحد ادنى و ٨٢ الف ل.ل . كحد اقصى ارتفع فجأة الى ٣٢٥ الف ل.ل . و ٢٤٦ الف ل.ل . عامي ١٩٦٧ و ١٩٦٨ ليعود الى الهبوط المفاجيء الى ٨٥ الف ل.ل . عام ١٩٦٩ و يأخذ بالارتفاع المستمر حتى عام ١٩٧٣ .

اما كمية التصدير من احذية المطاط و البلاستيك فقد بلغت ٣٢٤ الف زوج عام ١٩٦٧ و ٦٢٨ الف زوج عام ١٩٧٢ و ٢٥٢٥ الف زوج عام ١٩٧٣ (الجدول رقم ١٤) .

شكل تصدير احذية المطاط و البلاستيك الى البلاد العربية

نسبا متفاوتة من مجموع التصدير و بحيث انعدم سنة ١٩٧٣ . و قد بلغ الحد الاقصى له عام ١٩٦٧ بقيمة ١٩٤ الف ل.ل . (٥٩ % من المجموع) و كمية بلغت ٢٤١ الف زوج (٧٤ % من المجموع) و قد توقف تصدير هذا النوع من الاحذية كلياً الى سوريا منذ عام ١٩٦٩ و الى العراق منذ عام ١٩٦٧ .

تطور تصدير احذية المطاط و البلاستيك الى البلاد العربية
غير المنضمة الى السوق المشتركة من ٢٢ الف ل ل • عام ١٩٦٣ (٧ ر ٦٦ % من المجموع) الى
١٦٩٥ الف ل ل • عام ١٩٧٣ (٩ ر ٨١ % من المجموع) بمعدل نمو سنوى قدره ٣٥ % •

اما من حيث الكمية فقد ارتفع التصدير من ٧٥ الف زوج عام
١٩٦٧ (٣ ر ٢٣ % من المجموع) الى ٢٣٣٧ الف زوج عام ١٩٧٣ (٦ ر ٩٢ % من المجموع) •

اما الاسواق الافريقية فقد بلغ التصدير اليها ١٦ الف ل ل •
عام ١٩٦٣ (٣ ر ٣٣ % من المجموع) وارتفع الى ٥٣ الف ل ل • عام ١٩٧٣ (٦ ر ٢ % من المجموع)
بمعدل نمو سنوى بلغ ٢٦ % •

و لم تكتسب اسواق اوربا الغربية اية اهمية في التصدير طوال
فترة ١٩٦٣ — ١٩٧٢ ليقفز التصدير اليها عام ١٩٧٣ الى ٢٣٢ الف ل ل • (٢ ر ١١ % من
المجموع) و ٣٥ الف زوج (٤ ر ١ % من المجموع) •

لا يمكننا الحكم من ارقام التصدير العائدة لعام ١٩٧٣ فيما
اذا كانت الصادرات ستستمر على المستوى الجديد الذى بلغته ام ستعود الى الانخفاض
لمستويات قريبة من مستويات الاعوام السابقة • أضف الى هذا ان الاعتماد على الاسواق
العربية غير المنضمة الى السوق العربية المشتركة بات يبدو وكأنه المنفذ الوحيد لصناعة
الاحذية المطاطية و البلاستيكية من حيث التصدير • و هذا امر لا يبعث على التفاؤل خاصة
وان هذا النوع من الاحذية لا يلزمه الخبرة التي تتطلبها صناعة الاحذية الجلدية اذ يعتمد
على الآلات بشكل رئيسي • كما وان هذا النوع لا يخضع الى التقلبات الموسمية في الازياء بالاضافة
الى اعتماد استهلاكه على الطبقات الفقيرة لتدني ثمنه ، الامر الذى يسهل من قيام صناعات
وطنية لانتاجه •

٢) حصة السوق و المنافسين الرئيسيين

— الكويت —

تميز لبنان بوضع تنافسي جيد بين مصدرى الاحذية الى الكويت* • و بينما
احتل لبنان المركز الثاني من حيث الاهمية في استيراد الكويت للاحذية بقيمة بلغت ٢٦٦ الف د • ك •
• / •

* البند الجمركي ٨٥١٠٠٠ وهو يشمل الاحذية على انواعها و التمييز بين احذية جلدية وغيرها •

عام ١٩٧٠ (١٢ ر ٥ ٪ من مجموع الاستيراد) احتل المركز الاول عام ١٩٧٢ بقيمة بلغت ٥٦٦ الف د.ك (١٨ ر ٧ ٪ من المجموع) *

وفي عام ١٩٧٠ استأثرت الصين الشعبية بأعلى نسبة من قيمة استيراد الكويت للأحذية بحيث بلغت ٣٥٨ الف د.ك (٨ ر ٦ ٪ من مجموع قيمة الاستيراد) * وبينما ارتفعت قيمة الاستيراد من الصين الشعبية عام ١٩٧٢ الى ٣٧٠ الف د.ك * انخفضت مساهمتها النسبية في مجموع الاستيراد الى ١٢ ر ٢ ٪ *

كما برزت فرموزا (الصين الوطنية) كأحد أهم مصدري الأحذية الى الكويت حيث تطور استيراد الأخيرة منها ١٧٤ الف د.ك * عام ١٩٧٠ (٨ ر ٢ ٪ من المجموع) الى ١٥٠٤ الف د.ك * عام ١٩٧٢ (٦ ر ١٦ ٪ من المجموع) *

و رغم عدم تمييز ارقام احصاءات التجارة الخارجية الكويتية بين مختلف انواع الأحذية المستوردة ، بإمكاننا القول ان لبنان يتمتع بمركز مهم من حيث استيراد الكويت من الأحذية الجلدية (وذلك بالاستناد ايضا الى ارقام التجارة الخارجية اللبنانية لصادرات الأحذية) * اما الصين الشعبية و فرموزا فتتميزان بتصدير احذية البلاستيك و المطاط خاصة اذا اخذنا بعين الاعتبار ثمن الكلف المستورد من الصين و فرموزا و مقارنته مع ثمن استيراد الكلف من الأحذية من لبنان* فقد بلغ ثمن كلف الأحذية المستوردة من لبنان مثلاً عام ١٩٧٢ حوالي ٥٨ ر ١ د.ك * ، و من بريطانيا ٥٦ ر ٢ د.ك * و من فرنسا ٣٥ ر ١ د.ك * اما ثمن كلف الأحذية المستوردة من الصين الشعبية فبلغ للعام ذاته ٥٨٣ ر ٥ د.ك * و من الصين الوطنية ١٨ ر ٤ د.ك *

وقد ارتفعت قيمة الاستيراد من بلاد الشرق الأقصى بشكل عام من ٧٤٧ الف د.ك * عام ١٩٧٠ (٣٥ ر ٥ ٪ من المجموع) الى ١٢٦٥ الف د.ك * عام ١٩٧٢ (٤١ ر ٧ ٪ من المجموع) * اما استيراد الأحذية من أوروبا الغربية ، فقد ارتفعت قيمته من ٧٦٢ الف د.ك * عام ١٩٧٠ الى ٨٧٥ الف د.ك * عام ١٩٧٢ رغم تدني نسبته الى المجموع من ٦ ر ٣٥ ٪ عام ١٩٧٠ الى ٩ ر ٢٨ ٪ عام ١٩٧٢ *

• / •

* لا تظهر احصاءات التجارة الخارجية للكويت استيراد الأحذية بالعدد بل بالكلف *

تشكل ايطاليا اهم بلد اوروبي مصدر للاحذية الى الكويت و بحيث حافظ

على قيمة تصديره اذ بلغت ٢٥٦ الف د.ك. في كل من عامي ١٩٧٠ و ١٩٧٢ (١٢ ر. %) و ٨ ر. % من المجموع) و تحل فرنسا بعد ايطاليا من ضمن البلاد الاوروبية المصدرة للاحذية الى الكويت حيث بلغ تصديرها اليه ١٩٩ الف د.ك. عام ١٩٧٠ (٣ ر. % من المجموع) ليرتفع الى ٢٤٠ الف د.ك. عام ١٩٧٢ (٩ ر. % من المجموع) .

و يتكون تصدير اوربا من الاحذية الى الكويت بمعظمه من الاحذية الجلدية ذات النوعيات الجيدة والتي يمكن ان تشكل منافسة للتصدير اللبناني من الاحذية .

ساهمت بلاد اوربا الشرقية بنسب متواضعة في استيراد الكويت

للاحذية حيث بلغت القيمة ٢٧٥ الف د.ك. عام ١٩٧٠ و ٢٦٢ الف د.ك. عام ١٩٧٢ (٩ ر. % و ٨ ر. % من المجموع) و شكلت تشيكوسلوفاكيا اهم بلد مصدر من ضمن هذه الكتلة حيث استورد الكويت منه ما قيمته ١١٥ الف د.ك. عام ١٩٧٠ (٤ ر. % من المجموع) و ١٢٥ الف د.ك. عام ١٩٧٢ (٤ ر. % من المجموع) .

— السعودية —

بلغ استيراد السعودية من الاحذية ذات الوجوه الجلدية الطبيعية

* او الاصطناعية ٧١٠ الف ر.س. عام ١٩٦٩ ، ٤٨٥ الف ر.س. عام ١٩٧٠ و ٨٧٢ الف ر.س. عام ١٩٧١ و قد تميز لبنان بوضع تنافسي جيد خلال هذه الفترة بحيث حل اولاً من حيث الاهمية في استيراد السعودية للاحذية لعامي ١٩٦٩ و ١٩٧٠ بقيم بلغت ١٤٥٠ و ١٤٩٨ الف ر.س. على التوالي (٤ ر. % و ٩ ر. % من مجموع الاستيراد) ، و ثانياً في عام ١٩٧١ بقيمة بلغت ١٨٢٩ الف ر.س. (٢١ ر. % من مجموع الاستيراد) .

و قد برزت البحرين كاهم مصدر للاحذية بالنسبة للسعودية في عام

١٩٧١ اذ بلغت قيمة الاستيراد منها ٣٤١٤ الف ر.س. (٣٩ ر. % من مجموع الاستيراد) . و نظراً لعدم وجود صناعة احذية جلدية في البحرين تبرر هذا الحجم من التصدير فمن المرجح ان تكون البحرين مركز اعادة تصدير لاحذية مستوردة من الخارج .

تشكل إيطاليا المنافس المباشر للبنان من حيث تصدير الاحذية الى

السعودية • وقد ارتفعت قيمة الاستيراد منها من ٥٦٩ الف ر.س. عام ١٩٦٩ (٨٠ ٪ من مجموع الاستيراد) الى ٨٨٥ الف ر.س. عام ١٩٧١ (١٠ ٪ من مجموع الاستيراد) •

ورغم التقلب في نسب الاستيراد الافرادية فقد انخفض استيراد السعودية

للاحذية من بلاد الشرق الاقصى من ١٩٨٩ الف ر.س. عام ١٩٦٩ (٢٨ ٪ من مجموع الاستيراد) الى ٩١١ الف ر.س. عام ١٩٧١ (٣ ٪ من مجموع الاستيراد) • كما ارتفعت قيمة الاستيراد من البلاد العربية من ٢٩٠٢ الف ر.س. عام ١٩٦٩ (٩٠ ٪ من المجموع) الى ٥٧١٨ الف ر.س. عام ١٩٧١ (٦٥ ٪ من المجموع) وذلك لارتفاع الاستيراد المفاجيء من البحرين من ١٥٧ الف ر.س. عام ١٩٧٠ (٣٢ ٪ من المجموع) الى ٣٤١٤ الف ر.س. عام ١٩٧١ (٣٩ ٪ من المجموع) •

اما من حيث الكمية فقد استوردت السعودية من لبنان عام ١٩٧١ من

الاحذية المصنوعة من جلد زواحف واسماك ١٣ الف زوج (٧٠ ٪ من مجموع كمية استيراد هذا النوع) ومن احذية الرجال والصبية ١١٢ الف زوج (٩٠ ٪ من مجموع استيراد احذية الرجال والصبية) وللنساء والبنات ١٢٥ الف زوج (٢٩ ٪ من مجموع استيراد احذية النساء والبنات) •

وبينما بلغ معدل ثمن زوج الاحذية المستوردة من جلد الزواحف والاسماك

عام ١٩٧١ حوالي ٧٠ ر.س. • بلغ من لبنان حوالي ٦٨٤ ر.س. • كما بلغ المعدل العام لاحذية الرجال والصبية المستوردة الى السعودية ٩٨ ر.س. / زوج • ومن لبنان ٦٨٤ ر.س. / زوج • وبلغ معدل ثمن زوج الاحذية النشائية ٣٣٢ ر.س. / زوج بينما بلغ من لبنان ٥٤٩ ر.س. / زوج •

ورغم ما تبين من ان اسعار الاحذية المستوردة من لبنان تفوق المعدل

العام لثمن الاحذية المستوردة فان امكانية التصدير الى السعودية تعكس اهمية النوعية والازياء والتي يتمتع بها انتاج الاحذية في لبنان والتي تجعل تمكانات التصدير متاحة امامه •

اما بالنسبة الى استيراد السعودية من احذية البلاستيك والمطاط *

فقد بلغت قيمته ٨٩٠٢ ، ٨٥٢٣ ، و ٩٩٥١ الف ر.س. • للعوام ١٩٦٩ — ١٩٧٠ و ١٩٧١ •

يحتل لبنان مركزاً متواضعاً من حيث الأهمية في استيراد السعودية لأحذية المطاط والبلاستيك بحيث بلغت القيمة ٣٢٩ ألف ر.س. عام ١٩٦٩ (٣٧٪ من مجموع الاستيراد) و ٣٤٧ ألف ر.س. عام ١٩٧١ (٣٥٪ من مجموع الاستيراد) مع هبوط كبير في القيمة لعام ١٩٧٠ بحيث تدنت إلى ٣٤ ألف ر.س. فقط (٤٪ من مجموع الاستيراد).

وتبرز اليابان كأهم مصدر لهذا النوع من الأحذية إلى السعودية إذ بلغت ٢٤٥٨ ، ٣٠٣٢ ، و ٣٢٢٧ ألف ر.س. للعوام ١٩٦٩ ، ١٩٧٠ و ١٩٧١ (٢٧٪ ، ٢٥٪ و ٣٢٪ من مجموع الاستيراد على التوالي) كما برزت البحرين كمصدر أساسي للأحذية إلى السعودية وهي من الأرجح إعادة تصدير بالفعل ، وبقيمة بلغت ٢١٣٢ ألف ر.س. عام ١٩٧١ (٢١٪ من مجموع الاستيراد).

وتحل هونغ كونغ في المركز الثالث بعد اليابان والبحرين من حيث الأهمية في الاستيراد للسعودية رغم أن قيمة الاستيراد منها تدنت باستمرار من ٢١٠٠ ألف ر.س. عام ١٩٦٩ (٢٣٪ من مجموع الاستيراد) إلى ٩٤١ ألف ر.س. عام ١٩٧١ (٩٪ من مجموع الاستيراد).

حقق الاستيراد من فرموزا تقدماً مطرداً خلال فترة ١٩٦٩ — ١٩٧١ بحيث ارتفع من ٤١٠ ألف ر.س. عام ١٩٦٩ (٤٪ من مجموع الاستيراد) إلى ١٧٩٢ ألف ر.س. عام ١٩٧١ (١٨٪ من المجموع) متخطية بذلك هونغ كونغ من حيث الأهمية النسبية في الاستيراد.

وبلغ استيراد السعودية من أحذية البلاستيك والمطاط ٥٤٢٨ ألف زوج بمعدل ثمن بلغ ١٨٣ ر.س. للزوج الواحد لعام ١٩٧١. وقد بلغ الاستيراد من لبنان ٩٤ ألف زوج بمعدل ثمن الزوج الواحد ٣٦٩ ر.س. وهو ثمن مرتفع جداً إذا ما قورن بثمن الأحذية المستوردة من اليابان (٢٥٠ ر.س/زوج) وفرموزا (٢٥٣ ر.س/زوج) والبحرين (١٨٠ ر.س/زوج) للعام ذاته. وبما أن هذا النوع من الأحذية هو غالباً للاستهلاك الشعبي فإن حجم الطلب يتأثر إلى درجة كبيرة بمستوى الأسعار الأمر الذي يضعف من مكانة الانتاج اللبناني التنافسية.

لـ لـ لـ

*

شهدت السوق الليبية تطورا في استيراد الاحذية الجلدية للاعوام

١٩٧٠ - ١٩٧٢ من ١٣٥٨ الف د.ل. عام ١٩٧٠ الى ٢١١٥ الف د.ل. عام ١٩٧٢.

وقد احتلت بلاد اوروبا الغربية وبشكل خاص ايطاليا ، اسبانيا وفرنسا مركزا مهما في الاستيراد .
اما لبنان فقد تمتع بحصة ضئيلة نسبيا رغم ارتفاعها التدريجي من ١٤ الف د.ل. عام ١٩٧٠
(١٠ ٪ من مجموع الاستيراد) الى ١١٣ الف د.ل. عام ١٩٧٢ (٥٣ ٪ من المجموع) .

وقد استمرت ايطاليا باحتلال مركز الصدارة في الاستيراد رغم تدني

الاهمية النسبية لها من ٦٣ ٪ من مجموع الاستيراد عام ١٩٧٠ الى ٤٨٣ ٪ من المجموع
عام ١٩٧٢ علما ان القيمة المطلقة ارتفعت من ٨٥٥ الف د.ل. الى ١٠٢٢ الف د.ل. .
للعامين المذكورين .

وحلت اسبانيا من حيث الاهمية في الاستيراد بعد ايطاليا حيث ارتفع

الاستيراد منها من ٦٧ الف د.ل. عام ١٩٧٠ (٤٩ ٪ من مجموع الاستيراد) الى ٢٨٢ الف
د.ل. عام ١٩٧٢ (٣٣ ٪ من مجموع الاستيراد) ثم فرنسا بما قيمته ٩٩ الف د.ل. عام
١٩٧٠ (٧٣ ٪ من مجموع الاستيراد) و ٢٦٥ الف د.ل. عام ١٩٧٢ (١٢٥ ٪ من مجموع الاستيراد) .
اما بريطانيا فقد ارتفعت قيمة الاستيراد منها من ٩٣ الف د.ل. عام ١٩٧٠ (٦٨ ٪ من مجموع
الاستيراد) الى ١٥٨ الف د.ل. عام ١٩٧٢ (٧٥ ٪ من مجموع الاستيراد) .

تميز الاستيراد من بلاد الشرق الاقصى و من البلاد الاشتراكية باستقرار

نسبي في قيمة الاستيراد بحيث بلغت للشرق الاقصى ٤٥ و ٤٦ الف د.ل. لعامي ١٩٧٠
و ١٩٧٢ (٣٣ ٪ و ٢٢ ٪ من مجموع الاستيراد) وللبلاد الاشتراكية ما قيمته ١٠٤ و ١١١ الف
د.ل. لعامي ١٩٧٠ و ١٩٧٢ (٧٧ ٪ و ٥٢ ٪ من مجموع الاستيراد) .

**

اما بالنسبة الى استيراد ليبيا من الاحذية البلاستيكية والمطاطية

فقد حقق قفزات كبيرة في القيمة خلال الاعوام ١٩٧٠ الى ١٩٧٢ . وقد بلغت قيمة الاستيراد
خلال السنوات الثلاث ٢١٧ ، ٧٢٣ ، ١٢١٢ الف د.ل. على التوالي .

• / •

حقق لبنان نسبا ضئيلة من حيث الاهمية في الاستيراد اذ بلغت قيمة الاستيراد منه في عام ١٩٧١ ، ٤ آلاف د.ل (٠.٦ ٪ من مجموع الاستيراد) و ١٤ الف د.ل عام ١٩٧٢ (١.٢ ٪ من مجموع الاستيراد) .

استأثرت الصين الشعبية بحصة الاسد من الاستيراد لعام ١٩٧٢ بقيمة بلغت ٣٨٤ الف د.ل (٣١.٦ ٪ من مجموع الاستيراد) بعد ان كانت ٣١ الف د.ل عام ١٩٧٠ (٣.١٢ ٪ من المجموع) .

اما ايطاليا التي احتلت المركز الاول في الاستيراد عام ١٩٧٠ بقيمة بلغت ٦٤ ألف د.ل (٢٩.٥ ٪ من مجموع الاستيراد) تدنت اهميتها النسبية عام ١٩٧٢ (١.٢٣ ٪ من المجموع) رغم ارتفاع القيمة المطلقة الى ١٤٩ الف د.ل .

ارتفعت قيمة الاستيراد من فرموزا (الصين الوطنية) من ٢٣ الف د.ل عام ١٩٧٠ (١.٠٦ ٪ من المجموع) الى ٢٢٦ الف د.ل عام ١٩٧٢ (١٨.٦ ٪ من المجموع) محتلة بذلك المرتبة الثانية بعد الصين الشعبية في عام ١٩٧٢ .

اما هونغ كونغ فقد حققت زيادة في قيمة التصدير الى ليبيا من ٣٨ الف د.ل عام ١٩٧٠ (١.٧٥ ٪ من المجموع) الى ١٧٥ الف د.ل عام ١٩٧٢ (١٤.٤ ٪ من المجموع) .

يتبين لنا من بحث حصة لبنان من استيراد بعض الاسواق الخارجية للاحذية انه يتمتع بنسب متفاوتة من حيث الاهمية . ومهما بلغت هذه النسب ، فان نجاح هذه الصناعة في تنمية صادراتها يتوقف الى حد كبير على جودة الانتاج و مواكبة تطورات الازياء لا على المنافسة في الاسعار وذلك في انتاج الاحذية الجلدية وتصديرها . وقد يبرر هذا الامر ضرورة اتجاه الصناعة نحو التخصص في هذا النوع من الاحذية والمحافظة على النوعية ضمن معطيات الازياء المتطورة .

(٣) طرق التسويق المتبعة

صرحت مؤسستان من التي شملتها الدراسة بان التسويق في الخارج

يتم بواسطة وكلاء معينين من قبل المؤسسة •

و تتميز صناعة الاحذية في لبنان بميزة فريدة من حيث التسويق سواء في

الداخل او في الخارج •

بالنسبة الى التسويق في داخل لبنان ، هناك ظاهرة و هي ان كثيرا من

المحلات التجارية للاحذية لها معامل خاصة بها • ويتبين ان العديد من وحدات الانتاج

التي تعتمد على محلات تجارية محلية لتصرف انتاجها لا تصدر منه الى الخارج بل تكتفي بالسوق

المحلية •

اما بالنسبة الى التصدير الى الخارج ، و نتيجة صغر وحدات الانتاج

بشكل عام و عدم خبرتها في الاسواق الخارجية لعدم اتصالها المباشر معها و لغياب الجهاز

المختص في هذه الناحية ، فقد برز طرف ثالث و هو الوسيط بين المصانع الصغيرة هذه و بين

الاسواق الخارجية بحيث يقوم بتأمين الطلبات من الخارج و توزيعها على مؤسسات محلية

لانتاجها • فيكون الانتاج بالنسبة الى وحدات الانتاج و كانه للسوق المحلية ، بينما هو في

الواقع للتصدير • وقد ادى هذا الامر الى تثبيت حقيقة تقول ان المصدر هو غير المنتج

في كثير من الحالات •

الا ان هذا الامر لا يمنع من الاتصالات المباشرة التي تنشأ

بين وحدات الانتاج في لبنان و بين تجار الاحذية في الخارج و ذلك من خلال قدوم

الاخيرين الى لبنان و اتصالهم مع منتجي الاحذية و تثبيت طلبياتهم •

(٤) تسهيلات الدفع

صرحت مؤسستان شملتهما الدراسة بانهما تقدمان تسهيلات في الدفع

تمتد الى فترة قصوى تعادل ٦٠ يوما من تاريخ توقيع العقد • اما المؤسسات الباقية فتمتنع عن

اعطاء اية تسهيلات بالدفع و ذلك على اساس ان الاحذية بضاعة موسمية سريعة التصريف سواء

بالجملة ام بالفرق و يجرى بيعها نقدا • و بالتالي لا يوجد ضرورة الى اعطاء تسهيلات بالدفع •

٥) التطورات المتوقعة في اسواق التصدير

يتبين لنا من احصاءات التجارة الخارجية اللبنانية ان صناعة الاحذية سواء من الجلد ام من البلاستيك و المطاط تميزت ببعض الاسواق العربية الثابتة كالكويت • و السعودية و قطر و ليبيا و دولة الامارات ، كما حققت تقدما في التصدير الى بعض الاسواق الافريقية مثل سيراليون و ليبيريا و فيجيريا • اما التصدير الى البلاد الاوروبية و البلاد الاشتراكية و دول السوق العربية المشتركة و اسيا فقد تميز بعدم الاستقرار خلال فترة ١٩٦٣ — ١٩٧٣ •

و تعتمد صناعة الاحذية الجلدية على عناصر ثلاث : الخبرة في الصناعة ، اليد العاملة المدربة و مواكبة تطور الازياء • و رغم تمتع لبنان بالخبرة الطويلة في هذه الصناعة ، فهو لم يتوصل بعد الى المستويات التي حققتها هذه الصناعة في بعض البلاد الاوروبية كإيطاليا و المانيا و بريطانيا مثلا •

و نتيجة افتقار البلاد العربية الى الخبرة المتوفرة لدى الصناعي و العامل اللبنانيين ، فان امكانية تحقيق هذه البلاد للاكتفاء الذاتي في انتاج الاحذية الجلدية يبدو من الامور الصعبة المنال في السنوات القليلة القادمة • الا ان نقابة منتجي الاحذية في لبنان ابدت مخاوفها من امكانية دمج الخبرة الاوروبية و خاصة الايطالية مع اليد العاملة الرخيصة الاجر نسبيا في بعض البلاد العربية ، و مصر بشكل خاص ، الامر الذي يمكن ان يؤدي بالصناعة اللبنانية للاحذية الى مواجهة منافسة اكثر جدية في اسواق التصدير من حيث النوعية و الاسعار و الازياء • اصف الى هذا ان الجلود الطبيعية متوفرة في البلاد العربية بشكلها الخامي الامر الذي يجعلها في وضع مفضل من حيث توافر المواد الاولية لصناعة الاحذية • اما الجلود الاصطناعية فامكانية استيرادها او تصنيعها غير مستبعدة ايضا •

رغم الانطباع السائد لدى نقابة منتجي الاحذية ان الاسواق الاوروبية لا يمكن ان تشكل بديلا عن الاسواق العربية في حال ضعف وضعها التنافسي فيها ، الا ان نتيجة ارتفاع اجور اليد العاملة في اوروبا الغربية والاتجاهات التضخمية فيها التي رفعت الاسعار الى مستويات عالية ، فقد فتح المجال امام المنافسة الخارجية في مجال الاحذية ذات النوعية الممتازة و الاحذية الشعبية و خاصة في فرنسا و المانيا •

اما وان بلاد الشرق الاقصى الاسيوية قد دخلت الاسواق الاوروبية باحذية شعبية من الجلود الاصطناعية والبلاستيكية بأسعار منافسة حيث استطاعت مثلا ان تصدر الى ألمانيا الاتحادية حوالي ٢٥٪ من استيراد الأخيرة من الاحذية لعام ١٩٧٣^(١)، فالمجال مفتوح امام صناعة الاحذية الجلدية في لبنان ذات النوعيات الممتازة طالما ان اسعارها منافسة وازياؤها حديثة وموسمية •

و تبقى السوق الافريقية كاحد اهم اسواق التصدير اللبناني للاحذية الجلدية بحيث يتم التعامل معها من خلال تجار لبنانيين رغم صعوبات تحويل العملة منها الى بلد المنشأ • ومن الممكن تنمية الصادرات الى هذه الاسواق من خلال بعثات تجارية وصناعية واتفاقيات ثنائية معها •

اما في مجال احذية البلاستيك والمطاط فيواجه لبنان منافسة شديدة في الداخل وفي الخارج نتيجة كثافة تصدير بلاد الشرق الاقصى الى البلاد العربية والافريقية والى لبنان بعد الغاء نظام الكوتا على استيراد الاحذية عام ١٩٧٣ • ويعود هذا الامر الى عدم تطلب هذا النوع من الاحذية لخبرة مهنية عريقة وانما يعتمد على الآلات التي تصنع الاحذية بطريقة الضغط حسب القوالب •

تفرض سوريا رسما جمركيا قدره ٦٠٪ على القيمة على الاستيراد الخاضع للبندين ١/٦٤ و ٢/٦٤ حسب التعرفة الجمركية الصادرة عام ١٩٧٣ • وقد شمل الاتفاق الثنائي بين لبنان وسوريا الاحذية في جدول السلع المسموح بتبادلها بين البلدين شرط ان تخضع لكامل الرسم الجمركي • كما تفرض السعودية رسما مماثلا على القيمة قدره ٢٠٪ حسب التعريفة الجمركية الصادرة عام ١٣٩٤ هـ • ولا يدخل البندان ١/٦٤ و ٢/٦٤ ضمن الاتفاق التجاري الثنائي بين لبنان والسعودية الموقع في ١١/١١/١٩٧١ •

يوجد في الكويت مصنع واحد للاحذية الجلدية* قدرت طاقته ب ٨٦ ألف زوج في السنة، كما يوجد معمل واحد للاحذية البلاستيكية تقدر طاقته الانتاجية ب ٦٠ كلغ/الساعة •

• / •

* لائحة الرخص الصناعية الصادرة عن وزارة التجارة والصناعة في الكويت بتاريخ ١٥/٧/١٩٧٢ •

وقد ورد في التقرير الصادر عن وزارة التجارة و الصناعة في السعودية بتاريخ ١٣٩١/٤/١ هـ وجود اربع مؤسسات في السعودية تنتج الاحذية البلاستيكية بمجموع للطاقة الانتاجية يقدر بحوالي ٧٥٠٠ الف زوج في السنة •

اما بالنسبة الى الاسواق الجديدة ، فقد ابدت ثلاث مؤسسات شملت الدراسة تحفظها حيال اية محاولات تسويقية في مجال التصدير خاصة في ضوء المعطيات الحالية للصناعة من غلاء المواد الاولية وارتفاع اجرة اليد العاملة وارتفاع سعر الليرة اللبنانية تجاه العملات الاجنبية ، ولعدم المعرفة في الاسواق الخارجية وفقدان الاتصال معها نسبة الى اساليب التسويق المعتمدة في هذه الصناعة • كما صرحت مؤسسة رائدة في هذه الصناعة عن توجهها الحديث العهد الى التصدير وهي تخطط الى التوجه اولا نحو اسواق التصدير التقليدية الى البلاد العربية ومن ثم الى اوربا • اما السوق الافريقي فهي لا تعتمد عليه لعدم وجود القوة الشرائية الكافية عند المستهلك الافريقي لشراء الاحذية ذات النوعية الجيدة •

ب — مقومات النجاح

(١) التكيف مع الازياء

يلعب عامل الذوق دورا اساسيا في استهلاك الاحذية الجلدية و يتطور مع تطور الموديلات التي تنتجها عواصم الازياء الغربية بشكل خاص • و تتميز صناعة الاحذية الجلدية في لبنان بتكيفها السريع مع الازياء الجديدة التي يقررها المصممون في اوربا لكل موسم • و ما يحدث بالفعل هو ان اصحاب المعامل المنتجة للاحذية يذهبون الى المعارض العالمية التي تقام في اوربا حيث تعرض فيها مختلف انواع الاحذية وبشكل اساسي الموديلات المصممة للموسم القادم • و يعود منتجو الاحذية بالتصاميم الجديدة لبدء انتاجها في لبنان و تسويقها محليا و خارجيا • و كثيرا ما تسبق المعامل اللبنانية غيرها من المعامل في انتاج الازياء الجديدة نتيجة صغر وحدات الانتاج و تكيفها السريع مع التغيرات •

(٢) النوعية الجيدة

نتيجة الخبرة الطويلة التي اكتسبها المنتج اللبناني في صناعة الاحذية ، فقد استطاع بالاضافة الى انتاج النوعيات المتوسطة و النوعيات الشعبية ، ان ينتج اصنافا عالية الجودة تضاهي من حيث نوعية الجلود المستعملة جلد الغنم مثلا ولا تقان واللمسات الاخيرة الاحذية المصنوعة في اوربا •

(٣) التسليم بكميات صغيرة

نتيجة اعتماد التسويق في الخارج على الفريق الثالث و اتصال الاخير بتجار جملة او مفرق و نتيجة تقلب الازياء السريع ، فهناك اتجاه نحو الطلبات الصغيرة التي يمكن تسويقها بسهولة و سرعة دون التعرض لبقاء مخزون يشكل خسارة كاملة عند انتهاء الموسم • و قد استطاعت صناعة الاحذية في لبنان ان تؤمن هذه الكميات الصغيرة بشكل يتوافق مع سياسة التسويق للتجار في بلاد المقصد نظرا الى صغر وحدات الانتاج و عدم خضوع انتاجها لعمليات البرمجة •

(٤) التسليم السريع للانتاج

يلعب عامل الزمن دورا مهما في صناعة الاحذية بحيث انه اذا تأخر تسليم طلبية ما لفترة لا تتجاوز الاسبوع فقد تفقد البضاعة امكانية التسويق لا نقضاء الموسم او لتغيير الموضة • و نظرا الى عمل صناعة الاحذية بنسبة انتفاع منخفضة من الطاقة ، و لجوئها الى الشحن الجوي في نقل البضائع الى بلاد المقصد ، فقد استطاعت المعامل المحلية تلبية الطلبات بسرعة و شحنها الى بلاد المقصد •

(٥) تنوع الازياء

بالنظر الى صغر وحدات الانتاج و عدم خضوعها الى البرمجة او الانتاج المتواصل فقد تمكنت الصناعة المحلية للاحذية من تقديم عدد من الموديلات يرضي مختلف الاذواق و الاسواق فاق المئتي موديل في بعض الاحوال للمؤسسة المنتجة الواحدة •

(٦) الاسعار

استطاعت صناعة الاحذية اللبنانية ان تصدر انتاجها من الاحذية الجلدية

باسعار تنافس الاحذية المصدرة من اوربا الغربية حيث تجوز المقارنة من حيث النوعية • فبينما بلغ معدل ثمن الزوج الواحد من الاحذية الجلدية للرجال المستوردة الى السعودية من لبنان حوالي ٦١٤ رس/زوج و للنساء ٥٤٩ رس/زوج ، بلغ للاستيراد من بريطانيا ٢٠٥٠ رس/زوج للرجال و من فرنسا ١٤٤٥ رس/زوج للرجال و من ايطاليا ١٦٥٥ رس/زوج للرجال و ٢١٥٥ رس/زوج للنساء •

(٧) دور الوسيط في التصدير

تبيين انه لا يوجد مؤسسات (باستثناء مؤسسات واحدة) تعتمد على التصدير المباشر للاحذية • ويعود ذلك الى صغر حجمها وعدم خبرتها بالاسواق الخارجية وعدم اعتمادها على وكلاء لها او اقلية خاصة بها للتسويق • وتتم غالبية التصدير عن طريق الوسطاء الذين تتوفر لهم المعرفة والاتصالات الخارجية • وقد سد الوسيط النقص الحاصل لدى المؤسسات المنتجة في الخبرة بالتصدير •

ج - الصعوبات التي تواجه التصدير

(١) مشاكل الصناعة والانتاج

أ) المواد الاولية واليد العاملة

واجهت صناعة الاحذية بفرعيها الاحذية الجلدية واحذية البلاستيك والمطاط بعض الصعوبات من حيث ارتفاع كلفة المواد الاولية • ورغم اعتماد هذه الصناعة على شراء موادها الاولية بنسبة ٩٠ % تقريبا من الاسواق المحلية كالجلود والضبان وبكل الحديد والخيط والبلاستيك والمطاط، فقد اضطرت الى تحمل زيادة اسعار هذه المواد وبالتالي ارتفاع الاكلاف الصناعية •

فضلا عن ذلك، فقد رافق ارتفاع اسعار

المواد الاولية ارتفاع اجور اليد العاملة العادية والمدرسة سواء كان ذلك عن طريق زيادات غلاء المعيشة التي اقترتها الحكومة اللبنانية او الزيادات المنووحة الى العمال من قبل المؤسسات بالذات •

ب) تغيير الازياء

رغم تكيف انتاج صناعة الاحذية مع تغيير الازياء بشكل فوري الا ان الذى جعل من هذه الميزة عاملا من عوامل النجاح الا انه يحمل الصناعة اكالفا اضافية من حيث ان كل زى يستلزم مجموعة من القوالب تشمل جميع القياسات المطلوب انتاجها • و نسبة كلفة القوالب من مجموع اكاليف انتاج الوحدة تظهر مرتفعة نظرا لصغر الكميات التي تطلب من كل زى •

و بالطبع لا يمكن التخفيف من سلبيات هذه الظاهرة الا بزيادة الكميات المنتجة للزى الواحد و يمكن ان يتم هذا عن طريق اتفاقيات انتاج لاسواق كبيرة كالاسواق الاوروبية و ذلك عبر اتفاقيات التزام انتاج مع مؤسسات غربية او لحسابها (Subcontracting)

ج) الطاقة المتاحة و نسبة الانتفاع بها

تعمل صناعة الاحذية في لبنان بنسبة منخفضة من الانتفاع من الطاقة المتاحة ، بلغت ٢٢ % للمؤسسات التي شملتها الدراسة • و يعود هذا الى عدة اسباب اهمها :

- عدم وجود الطلب الكافي محليا و خارجيا نتيجة ضيق السوق المحلية و المنافسة التي تواجهها الصناعة في الخارج من قبل المصدرين •
- عدم امكانية برمجة الانتاج لكثرة الموديلات المنتجة و ما يلزم لكل موديل من قوالب و عمليات تقطيع و درز مختلفة •
- الفطور الحاصل في الطلب نتيجة موسمية الاستهلاك • و هذا يعني توقف الطلب بانتظار الموسم الجديد و الازياء الجديدة و بالتالي فتور الانتاج و توقفه في بعض الاحوال •

د) صغر وحدات الانتاج

تتميز صناعة الاحذية في لبنان بكثرة عدد المؤسسات المنتجة و صغر حجمها و يعود هذا للمنشأ الحرفي لهذه الصناعة • وقد أدى هذا الواقع الى غياب الجهاز المتخصص في التسويق الداخلي و الخارجي لعدم قدرة المؤسسات على تحمل اكاليف اضافية و بالتالي فقد بقيت جهودها في مجال التصدير وفقا على الوسطاء او التجار القادمين من البلاد العربية بشكل اساسي •

(٢) النقل

يعتمد تصدير الاحذية على النقل الجوي بشكل اساسي نظرا لاهمية السرعة في التسليم لملاقاة الازواق و الحاجات الموسمية • وقد ارتفعت اجور الشحن الجوي منذ حرب تشرين ١٩٧٣ وحتى منتصف عام ١٩٧٤ بنسبة قاربت ٢٥ % • وهذا ما زاد من اسعار التسويق للانتاج اللبناني في بلاد المقصد ، علما ان ارتفاع اجور النقل الجوي كان شاملا بعد نشوب ازمة البترول اثر حرب اكتوبر ١٩٧٣ •

(٣) تقلبات اسعار العملة

نتيجة تقلبات اسعار العملات في عامي ١٩٧٣ و ١٩٧٤ وارتفاع سعر صرف الليرة اللبنانية لقاء العملات الاجنبية الاخرى ، تضرر الانتاج اللبناني من حيث ضعف مركزه التنافسي في الخارج •

وقد كان الضرر اشد على الاصناف الجلدية الشعبية و البلاستيكية منه على الاصناف ذات النوعية الجيدة لقدرة الاخيرة على تحمل زيادة في الاسعار تفوق تلك للاصناف الشعبية • وقد صرحت احدى المؤسسات التي شملتها الدراسة بانها تنوى التوقف عن الانتاج كليا نظرا الى عدم امكانية تسويقها للانتاج في الخارج خاصة وانها تعتمد على التصدير بشكل كلي و ذلك لارتفاع معدل صرف الليرة اللبنانية مقابل العملات الاجنبية •

(٤) المنافسة في الاسعار

صرحت المؤسسات التي شملتها الدراسة ان تصدير الاحذية الجلدية الشعبية و احذية المطاط و البلاستيك واجه منافسة شديدة في الاسواق الخارجية من قبل اسبانيا و اليونان و قبرص بالنسبة للاحذية الجلدية و من تاوان و الصين و اليابان لاحذية البلاستيك و المطاط و ذلك على صعيد الاسعار • كما صرحت احدى المؤسسات ان بعض الشركات الأوروبية تصدر ستوكات كبيرة من الاحذية باسعار متدنية جدا الى الاسواق العربية و الافريقية و حتى الى السوق المحلي الامر الذي يسلب الصناعة اللبنانية من بعض امكانات التسويق المتاحة •

٥) السياسات التجارية للدول المستوردة

لم يشمل الاتفاق التجاري بين لبنان و السعودية الموقع في ١١/١١/١٩٧١
البندين الجمركيين ١/٦٤ و ٢/٦٤ علما ان السعودية لا تتمتع بوجود صناعة احذية جلدية
وبلاستيكية تكفي استهلاكها المحلي ، ويخضع استيراد الاحذية الى السعودية لرسم جمركي
قدره ٢٠ % على القيمة لكل اصناف الاحذية ، وبقي هذا الرسم ساري المفعول حتى واسط
عام ١٩٧٤ حيث صدرت مراسيم ملكية خفضت او الغت الرسوم الجمركية على استيراد العديد من
السلع الاستهلاكية للتخفيف من اكاليف المعيشة ،

يتمتع تصدير الاحذية الجلدية من لبنان الى السودان باعفاء جمركي
قدره ٦٠ % من الرسم الجمركي المطبق في السودان على اساس القيمة وذلك وفق الاتفاق
التجاري الموقع بين البلدين بتاريخ ٢٥ نيسان ١٩٦٩ والذي اجبر ابرامه في ٢٧ شباط ١٩٧١ .

اما بالنسبة الى سوريا فقد سمح الاتفاق التجاري بينها وبين لبنان
بتبادل السلع المشمولة في البندين الجمركيين ١/٦٤ و ٢/٦٤ شرط ان تخضع الى كامل الرسم
الجمركي المفروض من قبل سوريا وقدره ٦٥ % على القيمة وفق جدول تعريفات الرسوم الجمركية الصادر
في دمشق عام ١٩٧٣ .

وقد اعفى البروتوكول المورخ في ١١/٤/١٩٦٩ الملحق بالاتفاقية
الاقتصادية المعقودة بين لبنان و العراق عام ١٩٦٧ الصادرات اللبنانية من الاحذية الجلدية
و البلاستيكية المشمولة في البندين الجمركيين ١/٦٤ و ٢/٦٤ من ٤٠ % من الرسم الجمركي
العراقي لدى الاستيراد .

الا ان تصدير الاحذية الى سوريا و العراق يعاني من الصعوبات
و التدابير الادارية لخضوع سياسة التجارة الخارجية الى القطاع العام .

تمنح دول السوق الاوروبية المشتركة افضليات في التعرفات الجمركية
على استيراد الاحذية بنوعيتها الجلدي و البلاستيكي او المطاطي ، من الدول النامية ، ولبنان
من ضمنها ، حسب نظام الكوتا المخصصة للاستيراد لهذه الدول ، فبلغت حصة لبنان ٣٠ %

من الكوتا العامة للبند ١ / ٦٤ و ٢٠ % للبند ٢ / ٦٤ للجدول المطبقة ابتداءً من اول عام ١٩٧٤ •

ولا يوجد اية اتفاقات تجارية مع البلاد الافريقية لزيادة حجم التبادل التجاري معها رغم اهميتها في تصدير لبنان من الاحذية الجلدية بنوع خاص •

٦) نشوء صناعات محلية في اسواق التصدير

نظرا لعدم تطلب صناعة الاحذية البلاستيكية و المطاطية لاي خبرة او مهارة في التصنيع وعدم دخول عاملي الذوق والازياء في اختيارها كما هي الحال في انتاج واستهلاك الاحذية الجلدية ، فقد نشأت صناعات محلية في اسواق التصدير تؤمن جزءا من الاستهلاك المحلي فيها • وسوف يساعد قيام صناعات بتروكيماوية في الدول المنتجة للبترول على تأمين المواد الأولية من البلاستيك لمختلف الصناعات و من ضمنها صناعة الاحذية •

اما صناعة الاحذية الجلدية من حيث تطلبها للخبرة والذوق و متابعة التطورات في الازياء ، فيتطلب انشاؤها عوامل غير متوفرة حاليا في اسواق التصدير بالقدر الكافي • وهي في حال نشوئها سوف تؤثر على تصدير لبنان من الاحذية الشعبية في الدرجة الاولى • الا انه من المحتمل قيام مشاريع مشتركة مع خبرات اجنبية حيث تتوفر اليد العاملة الرخيصة نسبيا و الجلود كمواد اولية في كل من مصر والعراق وسوريا مما يمكن هذه الصناعات من منافسة الانتاج اللبناني من حيث جودة الانتاج و حداثة زيه •

+ +
+

(آلاف الليرات)

بلد المقصد	١٩٦٣	١٩٦٤	١٩٦٥	١٩٦٦	١٩٦٧	١٩٦٨	١٩٦٩	١٩٧٠	١٩٧١	١٩٧٢	١٩٧٣
سوريا	—	—	—	٥	٧	—	—	—	—	—	—
العراق	١٧	٩٢	٢٥	٦٥	٤٨	١٨	—	١	—	—	٢
الأردن	٢	—	١٣	٤	١٥	٨	—	٣٤	١٢	٢٧	٢٣
مصر	—	٥	١	—	—	—	—	٦٦	—	١	١٥
السوق العربية المشتركة	١٩	٩٧	٣٩	٦٩	٦٥	٢٦	٢٣	١١	١٢	٢٧	٢٧
الكويت	—	—	—	٥٢٥	٢٩٣	٩٤٣	٩٤٣	١١٩٩	١٨٦٧	٢٩٧٣	٢٩٧٣
السعودية	٦٥	٧٥	٩٣	٢٥٩	٣٥٩	٨٧٣	٨٧٣	٧٧٢	١٣٤٨	١٩٣٧	١٩٣٧
قطر	٣	٧	٤٧	١٣	٣٤	٣٩	٣٩	٧٥	١٩٥	٢٩٧	٢٥٦
ليبيا	٨	٣	٣٣	٦٥	٣	٢٢	٢٢	٥٣	٦٣٩	٧٥٥	٩٥٧
السودان	—	—	٣٩	٢٢	١	٢٣	٢٣	—	١١	٧٥	٦٧
بلاد عربية غيرها	٣٧	٧٥	٨٥	١٥٨	١١٩	١١٨	١١٨	٢٦٢	٧١٨	٦٢١	٩٩٣
البلاد العربية الاخرى	٢٧٦	٥٤٥	٦٢٩	٧٣٧	٥٥٥	٨١١	٨١١	٢٣٣٦	٧٥٥٣	٢١٦٣	٢٣٣٦
جميع البلاد العربية	٥٩٥	١٣٥	٧٦٨	٢١٠٦	١١٦٥	١١٦٥	١١٦٥	٨٨٥٧	٦٧٤٣	٧٢٥٠	٦٣٢٦
المانيا الغربية	١١	٥	٢١	٨٧	٦٨١	٥٣	٣١	٣١	٦٣	١٦٣	١٦٣
بريطانيا	—	—	—	٣	١	١	—	٧	٣٣	٢٧	٢٧
الدانمارك	—	—	—	٣	١	١	—	٧	٣٣	٢٧	٢٧
هولندا	—	—	—	٣	١	١	—	٧	٣٣	٢٧	٢٧
بلد اوروبية اخرى	—	—	—	٣	١	١	—	٧	٣٣	٢٧	٢٧
اوروپا الغربية	٢٦	١١	١٩	١٣	٤	٧٨	٥٣	٣١	٦٣	١٦٣	١٦٣

تأريخ السلع الجذول رقم ١ - قيمة الصادرات وتوزيعها على بلاد المقصد للاعوام ١٩٦٣ - ١٩٧٣

(آلاف الليرات)

بلاد المقصد	١٩٦٣	١٩٦٤	١٩٦٥	١٩٦٦	١٩٦٧	١٩٦٨	١٩٦٩	١٩٧٠	١٩٧١	١٩٧٢	١٩٧٣
المانيا الشرقية	١٩	—	٢٧	١٤٢	٢١٠	٣٨٤	٢٠١	٢٠٤	٨	٩	١٩٧٣
بلاد اشتراكية اخرى	—	١	—	٣	—	٨٧	—	١١٣	١٩٣	٧٠	—
البلاد الاشتراكية	١٩	١	٢٧	١٤٥	٢١٠	٤٧١	٢٠١	٣٦٧	٢٠١	٧٩	١٩٧٣
افغانستان	١٠٤	١١٣	٩٦	٣٦	٢٧	٣	٢٣	١٣٦	٨١	١٠٠	١٩٧٣
بلاد اسبوية اخرى	—	—	—	١	٤	—	—	—	٨	—	١٩٧٣
البلاد الاسيوية	١٠٤	١١٣	٩٦	٣٧	٣١	٣	٢٣	١٣٦	٨٩	١٠٠	١٩٧٣
سريالينكون	١	—	٤	٢	٨	٦	٣٣	٩٠	٣٠٠	٣٤٠	١٩٧٣
البنين	١٧	١٢	١٨	٨٤	١٣٢	١٦٨	٢٢٢	١٠٦	٤١٠	٤٩٨	١٩٧٣
نيجيريا	—	٢	—	٧	٢٥	٧	—	٨	٢٤٠	٥٩٥	١٩٧٣
فانسانا	—	—	—	٢٧	٢٠	٧	٨	٣٦	١٣٤	٦٩	١١٧
برازافيل	—	—	—	٣	—	٢٢	٢١	٢٢	١١١	٢٥	٩
بلاد افريقية اخرى	١٠	٢٢٣	—	٢٦	٨	٢٧	١٩٥	٦٥٨	١٠٤١	٩٩٣	٦٣٥
افريقيا	٢٨	٢٣٧	٢٢	١٤٩	١٩٣	٢٣٧	٤٧٩	٩٢٠	٢٢٤١	٢٥٣٥	٢٣٧٥
الولايات المتحدة	—	١	٧	٦	٨	—	٤٦	٧١	٢٢	٣٢	٢٣
بقية العالم	٢	٢٣	٤٥	١٨	٣٤	١٠٠	٢٤٨	٢٧١	١٧٢	٨٦	٨٠
المجموع العام	٤٨٤	٦٢٨	٩٠٥	١٤٦٣	١٨٠٧	٢٥٥٣	٣١٦٠	٤٣٤٤	٧١٣٤	١٠٢٩٥	١٢٢٢٢

المصدر : احصاءات التجارة الخارجية

كمية الصادرات و توزيعها على بلاد المقصد للاعوام ١٩٦٧-١٩٧٣

(ألف زوج)

الجدول رقم ٢

بلاد المقصد	١٩٦٧	١٩٦٨	١٩٦٩	١٩٧٠	١٩٧١	١٩٧٢	١٩٧٣
سوريا	٢٣	—	١٢	—	—	—	—
العراق	٤	١	١	—	—	—	—
الأردن	١٠	١	٤	٧	٧	١٨	٤٧
مصر	—	—	—	١٢	—	—	١
السوق العربية المشتركة	٢٧	٢	١٧	٢٠	٧	١٨	٤٨
الكويت	—	٢١٨	٢٢٢	٢٥٩	٢٧٧	٦٤٦	٤٨٣
السعودية	١١٣	١٠٢	١١٥	١٥٦	٢٦٤	٣٤٧	٣٨٢
قطر	٤	٨	١٢	١٢	٢٣	٤٦	٣٩
ليبيا	—	٢	٧	١٢	٤٢	٩٦	٨٥
السودان	—	٢	—	—	١	٥	٩
غيرها	١٩	٢١	٢٤	٢٢	٤٥	٧٣	٤١٠
البلاد العربية الاخرى	١٣٦	٣٥٣	٣٩٠	٤٧٣	٧٤٢	١١٧٣	١٤٠٨
مجموع البلاد العربية	١٧٣	٣٥٥	٤٠٧	٤٩٣	٧٤٩	١١٩١	١٤٥٦
المانيا الغربية	٢٢	١٠	٤	٣	١٣	١٤	٣
بريطانيا	١	—	٣	١	٤	١١	١٤
الدانمارك	—	—	—	١	٣	٣	٩
هولندا	—	—	—	—	١	١٧	٣٤
بلاد اوروبية اخرى	١	٢	٢	٢	٣	٨	٨
اروپا الغربية	٢٤	١٢	١٠	٩	٢٤	٥٤	١٩

كمية الصادرات وتوزيعها على بلاد المقصد للأعوام ١٩٦٧ - ١٩٧٣

الجدول رقم ٢ - (تابع)

(الف زوج)

بلاد المقصد	١٩٦٧	١٩٦٨	١٩٦٩	١٩٧٠	١٩٧١	١٩٧٢	١٩٧٣
المانيا الشرقية	١٧	٢٩	٣١	١٩	١	٦	—
بلاد اشتراكية أخرى	—	١١	—	—	١٦	٥	٤
الدول الاشتراكية	١٧	٤٠	٣١	١٩	١٧	١١	٤
افغانستان	٥	١	٣	١٦	١١	١٤	١١
بلاد اسيوية أخرى	—	—	—	١٢	١	—	—
البلاد الاسيوية	٥	١	٣	٢٩	١٢	١٤	١١
سيراليون	١	١	٤	١٤	٣٣	٤١	٣١
ليبيريا	٢٤	١٩	٣٥	١٩	٣٥	٥٦	٦١
نيجيريا	٢	١	—	١	٢٨	٧٠	٧١
غسانا	٣	٢	١	٨	١٤	٦	٥٠
برازافيل	—	٣	٤	٢	١٢	٤	٢
بلاد افريقيا أخرى	١	٣	٣٢	٨٥	١٦٢	١٠٢	٦٣
افريقيا	٣١	٢٩	٦٦	١٢٩	٣٠٣	٢٨٠	٢٣٣
الولايات المتحدة	١	٤	٥	٩	٣	٤	١
بقية العالم	٤	١٧	٤٢	٣٧	٣٦	٨	٦
المجموع العام	٢٥٥	٤٥٨	٥٧٤	٧٢٥	١١٤٤	١٥٦٢	١٧٨٠

المصدر : احصاءات التجارة الخارجية الليبانية ، البند الجمركي ٢ / ٦٤

توزيع قيمة الصادرات حسب بلاد المقصد للاعوام ١٩٦٣ - ١٩٧٣

الجدول رقم ٣ -

(آلاف الليبرات)

بلاد المقصد	١٩٦٣	١٩٦٤	١٩٦٥	١٩٦٦	١٩٦٧	١٩٦٨	١٩٦٩	١٩٧٠	١٩٧١	١٩٧٢	١٩٧٣
سوريا	—	—	٧	—	٦	١١	٨	—	—	—	—
العراق	—	١	٥	٩	—	—	—	—	—	—	—
الأردن	—	—	—	٢٧	١٨٨	٢٢	٩	٨	٦	٢	—
مصر	—	—	—	—	—	—	—	—	٥٠	٢٠	—
السوق العربية المشتركة	—	١	١٢	٣٦	١٩٤	٤٤	١٧	٨	٥٦	٢٢	—
الكويت	١٦	١٣	١٢	٢	٧	٢٥	١٧	٢٤	٢٧	٢٧	٦٦
السعودية	٦	٧	١٠	٨	٦٧	٥١	١٧	٩	٢٢	٦٨	٥٨
قطر	—	٢	—	—	—	—	١	—	٢	—	—
ليبيا	٢	٢١	—	١	١٢	١	١	—	٤٥	٢٩٧	١٢٢٦
غيره	٨	٢	٨	٤	—	١	٤	١	٤	٧	٢٣٥
بلاد عربية أخرى	٢٢	٤٥	٢٠	٢٣	٨٧	٨٣	٤٠	٢٤	١١١	٥٠٩	١٦٩٥
مجموع البلاد العربية	٢٢	٤٥	٤٢	٦٩	٢٨١	١٢٧	٥٧	٤٢	١٦٧	٥٢٢	١٦٩٥
أوروبا الغربية	—	١	٥	٩	١٧	٨	٣	١٥	—	١	٢٢٢
أفريقي	١٦	١٠	٢	٢	٢٧	٥٥	٢٤	١٢	٥٥	٤٠	٥٣
بقية العالم	—	٤	٦	٢	—	٥٦	١	٤٢	٣	٧	٩١
المجموع العام	٤٨	٦١	٥٥	٨٢	٢٢٥	٢٤٦	٨٥	١١٢	٢٢٥	٥٨٠	٢٠٧١

المصدر : احصاءات التجارة الخارجية ، البلد الجمركي ١ / ٦٤

الجمهورية اللبنانية
مكتب وزير الدولة لشؤون التنمية الإدارية
مركز مشاريع ودراسات القطاع العام

المراجع

THE ECONOMIST INTELLIGENCE UNIT (EUROPE) SM,
MARKETING IN EUROPE N° 138, MAY 1974, P. 21

(١)